

PARTNER SALES MANGER(IN)

(m/w/d)

Zu besetzen ab: 1.3.2021

DAS UNTERNEHMEN

Die Bitmotec GmbH ist ein junges Unternehmen, welches innovative IoT-basierte Produktionsdaten-Assistenzsysteme herstellt. Wir unterstützen Unternehmen dabei Daten aus verschiedenen Quellen zu vernetzen, zu visualisieren und individuell zu analysieren. Wenn Sie in einem agilen und innovativen Umfeld mit Leidenschaft etwas bewegen möchten, dann sind Sie bei uns im Unternehmen genau richtig.

IHRE AUFGABEN

- Verantwortung für einen Teil der Zielerreichung im Partner Sales
- Akquise und Betreuung von Vertriebspartnern sowie Endkunden
- Zielgerichtete, effiziente Bearbeitung von Markt- und Kundensegmenten
- Unterstützung bei der Erschließung neuer Markt- und Kundensegmente
- Produktvorstellungen bei potentiellen Vertriebspartnern und Kunden
- Produktvorstellungen/Vorträge auf Veranstaltungen und Messen
- Mitarbeit bei der Erstellung von Werbematerialien
- Rückmeldung vom Kundenfeedback ins Produktmanagement

DIESE EIGENSCHAFTEN SOLLTEN SIE MITBRINGEN

- Reisebereitschaft
- Strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Vertraulichkeit und Verschwiegenheit
- Eigenverantwortlichkeit

IHRE QUALIFIKATION

- Wirtschaftsingenieurstudium, Ingenieurstudium, BWL-Studium, Industriekaufmann(frau) oder vergleichbare Qualifikation mit den Schwerpunkten Vertrieb und Marketing
- Vertrieblerischer Track-Record (wünschenswert bereits im Zielmarkt)
- Marktzugang und persönliche Kundenbasis wünschenswert
- Min. 3 Jahre Berufserfahrung im Partner Sales

DAS ERWARTET SIE

- Faire Vergütung (fix + variabel)
- Flexible Arbeitszeiten und Home Office nach Absprache möglich
- Flache Hierarchien
- Kostenlose Getränke
- 30 Tage Urlaub (bei Vollzeit)
- Freiraum für Ihre Ideen
- Teamevents

Neugierig geworden? Dann werden Sie Teil der Bitmotec GmbH!

Bitte senden Sie Ihre digitale Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung (fix +variabel) an:

jobs@bitmotec.com

Ihr Ansprechpartner: André Heinke (Leiter Produktmanagement und technischer Vertrieb)